



ОБУЧЕНИЕ С НУЛЯ

ВОСКОВАЯ ДЕПИЛЯЦИЯ БАЗ. КУРС
+ ШУГАРИНГ БАЗОВЫЙ КУРС
~~7000 Р~~ **6000 Р** 1 день, 6 ч

ВОСКОВАЯ ДЕПИЛЯЦИЯ БАЗ. КУРС
+ ГЛУБОКОЕ БИКИНИ ВОСКОМ
~~7500 Р~~ **6300 Р** 1 день, 7 ч

ШУГАРИНГ БАЗОВЫЙ КУРС
+ ШУГАРИНГ ГЛУБОКОЕ БИКИНИ
~~7500 Р~~ **6300 Р** 1 день, 6 ч

ПОВЫШЕНИЕ КВАЛИФИКАЦИИ

ГЛУБОКОЕ БИКИНИ:
ВОСК + САХАРНАЯ ПАСТА
~~8000 Р~~ **6500 Р**
1 день, 6 ч

ДЕПИЛЯЦИЯ ЛИЦА:
ВОСК + САХАРНАЯ ПАСТА
~~4000 Р~~ **3500 Р**
1 день, 4 ч

+ 50% СКИДКА

НА ЛЮБОЙ ТРЕНИНГ
ИЗ БЛОКА
"ПСИХОЛОГИЯ ОБЩЕНИЯ
С КЛИЕНТОМ"

- Коммуникация, или как стать "своим мастером"
- Консультативные продажи услуг и средств домашнего ухода или как увеличить свой доход
- Как понимать процесс принятия решения клиентом и как влиять на решение клиента

Отдел продаж
Торговый зал

(812) 611-10-75

Учебный центр

(812) 611-09-61
(931) 348-38-64

Санкт-Петербург
Комсомола, 35
nikaprofi@nikaprofi.com
www.nikaprofi.ru

Nika
PROFI

10 МАРТА, вторник
10:30–14:00

Пирсинг. Стандартные проколы.
International Connection

Преподаватель: Сергей Талбузин

Условия участия: стоимость 6 000 ₽

Занятие по системе «МАСТЕР—УЧЕНИК—МОДЕЛЬ»,
от 1 до 3 обучающихся, с отработкой проколов!

На семинаре проводится обучение проколам:

- пупок, - язык,
- нос, - губа
- ухо, - бровь

- Правильный подбор украшений, инструментов и расходных материалов;
- Правила и средства асептики и антисептики;
- Противопоказания к процедуре;
- Техника проведения проколов;
- Возможные осложнения и их предупреждение;
- Послеоперационный уход;
- Демонстрация и самостоятельная отработка 2-3 проколов на моделях при их наличии, остальные проколы отрабатываются на муляжах.

18 МАРТА, среда
11:00–16:30

Обучение с отработкой
Пилинги + экспресс маски

Преподаватель: Марина Клементьева

Условие участия: стоимость 1 200 ₽*

ТЕОРЕТИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ

ПИЛИНГИ:

Варианты проведения процедур, в зависимости от особенностей и типа кожи клиента. Комплексное решение проблем пигментации

- эксфолиация;
- контроль над пигментацией;
- гидратация;
- регенерация кожи;
- защита от свободных радикалов;
- противовоспалительный эффект.
- Маска-пилинг для кожи лица 3F (3 функции)
SKIN PEELING 3F MASK
- эффективное очищение жирной, комбинированной, проблемной кожи от загрязнений и избытка кожного сала;
- активное антибактериальное действие;
- выравнивание рельефа кожи;

- уменьшение пор и устранение воспалений;
- омолаживающее действие;
- активное отбеливание.

МАСКИ: (Испания, Корея, Япония)

- ревитализирующая;
- пептидная;
- бета-глюкановая;
- неинвазивная карбокситерапия CO²;
- водородная;
- биоцеллюлозная.

ПРАКТИЧЕСКАЯ ЧАСТЬ

- Отработка процедур друг на друге / на модели.
- Тестирование продукции.

*** При покупке косметики в день семинара на сумму от 4 900 ₽ — обучение В ПОДАРОК!**

Преподаватель: Елизавета Дробышевская
Условие участия: стоимость 9 000 ₽

АДМИНИСТРАТОР — ЛИЦО КОМПАНИИ. СЕКРЕТЫ МАСТЕРСТВА

Успех любого салона зависит от Ваших клиентов. И первый человек, который встречает клиента лично или по телефону — это администратор салона. Именно для того, чтобы администратор Вашего салона стал настоящим «лицом компании» мы приглашаем принять участие в тренинге «Администратор — лицо компании. Секреты мастерства».

1. Администратор – «лицо компании»

- Портрет идеального администратора;
- Личные качества администратора;
- Профессиональные качества администратора;
- Клиентоориентированность в работе администратора;
- Что такое «позиция на равных» в общении с клиентами и коллегами.

2. Основные коммуникативные умения администратора

- Два уровня в общении;
- Три канала передачи информации;
- Время для создания первого впечатления;
- Умение слушать и понимать.
Правила активного слушания;
- Умение говорить и убеждать.
Правила профессиональной речи.

3. Правила общения с коллегами

- Роль администратора в коллективе;
- Профессиональная позиция администратора в коллективе;
- Что нужно делать в общении с коллегами;
- Что можно делать в общении с коллегами;
- Что нельзя делать в общении с коллегами.

4. Правила телефонного общения с клиентами Особенности общения по телефону;

- Цель входящего звонка клиента;
- Техника управления разговором по телефону;
- Правила входящего звонка;
- Цель исходящего звонка клиенту;
- Структура и правила исходящего звонка;
- Как сообщить клиенту о переносе времени или отсутствии мастера.

5. Личное общение с клиентом

- Правила первого впечатления;
- Встреча клиента;
- Прояснение запроса клиента;
- Создание комфортной обстановки для клиента;
- Информирование клиента. О чем нужно информировать. Для чего нужно информировать. Как нужно информировать;
- Как правильно презентовать цену услуги или товара для клиента;
- Расчет с клиентом после получения услуги;
- Предложение клиенту следующей записи;
- Выход из контакта с клиентом;
- Техника вежливого отказа клиенту;
- Ситуации, когда администратор вынужден отказать.

6. Продажа товаров и услуг администратором

- Для чего нужно продавать товары и услуги;
- Когда нужно продавать товары и услуги;
- Алгоритм продаж товаров и услуг администратором салона.

7. Сложные ситуации в общении с клиентами и коллегами

- Причины возникновения сложных ситуаций;
- Почему сложная ситуация становится конфликтом;
- Правила поведения в сложных ситуациях.

ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЙ БОНУС:

Если от вашего салона на обучение идет 2 человека и более

ОБУЧЕНИЕ ДЛЯ РУКОВОДИТЕЛЯ БЕСПЛАТНО!

Прохождение руководителем данного тренинга, в дальнейшем, дает возможность контролировать работу администраторов и помогать им внедрять новые знания в свою деятельность.

14 АПРЕЛЯ, понедельник
10:30–14:00

Пирсинг. Стандартные проколы.
International Connection

Преподаватель: Сергей Талбузин

Условия участия: стоимость 6 000 ₽

Занятие по системе «МАСТЕР—УЧЕНИК—МОДЕЛЬ»,
от 1 до 3 обучающихся, с отработкой проколов!

На семинаре проводится обучение проколам:

- пупок, - язык,
- нос, - губа
- ухо, - бровь

- Правильный подбор украшений, инструментов и расходных материалов;
- Правила и средства асептики и антисептики;
- Противопоказания к процедуре;
- Техника проведения проколов;
- Возможные осложнения и их предупреждение;
- Послеоперационный уход;
- Демонстрация и самостоятельная отработка 2-3 проколов на моделях при их наличии, остальные проколы отрабатываются на муляжах.

18 АПРЕЛЯ, суббота
11:00–15:00

Требования Роспотребнадзора:
дезинфекция и стерилизация

Преподаватель: Елена Флоровская

Условие участия: стоимость 4 300 ₽

**СОВРЕМЕННАЯ НОРМАТИВНАЯ БАЗА,
МЕТОДЫ И СРЕДСТВА ПРОИЗВОДСТВЕННОГО
КОНТРОЛЯ В ЦЕЛЯХ ВЫПОЛНЕНИЯ
САНИТАРНО-ПРОТИВОЭПИДЕМИЧЕСКОГО
РЕЖИМА НА ПРЕДПРИЯТИЯХ ИНДУСТРИИ
КРАСОТЫ**

При оплате до **03.04.20**
стоимость **3 900 ₽**

ВЫ ПОЛУЧАЕТЕ ВОЗМОЖНОСТЬ:

- узнать все об организации и контроле процесса соблюдения всех санитарных правил и норм;
- получить полную информацию, как исключить приостановку работы предприятия, штрафы, наказания и замечания при проверках Роспотребнадзора;
- узнать самую актуальную информацию
- по последним требованиям СанПиНа;
- узнать о требованиях к квалификации сотрудников (косметологов, мастеров педикюра/ маникюра, парикмахеров);
- узнать, как повысить доверие клиентов и улучшить качество оказываемых услуг.

Преподаватель: Елизавета Дробышевская
Условие участия: стоимость 11 500 Р

ОСНОВЫ РУКОВОДСТВА. ТЕХНОЛОГИИ УПРАВЛЕНИЯ ЛЮДЬМИ И ПРОЦЕССАМИ

Успешная деятельность руководителя напрямую зависит от того, какими ресурсами и технологическими инструментами он владеет. В свою очередь, уровень успешности руководителя зависит от того, какие ресурсы и технологические инструменты он выбирает в конкретной ситуации, и насколько виртуозно он умеет их применить на практике.

Данный тренинг позволяет определить круг необходимых для каждого руководителя ресурсов и инструментов и научить применять их на практике. Опытные руководители получают возможность определить свои зоны развития и скорректировать действия. Начинающие руководители получают полное представление об основных инструментах, необходимых для успешного руководства сотрудниками.

Цели обучения

- Освоение необходимого набора инструментов и технологий для организации работы сотрудников.
- Ознакомление с основными этапами цикла управления, с точки зрения их практического применения.
- Формирование оптимальной модели отношений в коллективе.
- Умение определять и применять на практике оптимальный стиль руководства.
- Определение индивидуальных точек развития в области управления персоналом.

Результаты участников тренинга

1. Участники осознают, что такое «управленческая позиция».
2. Участники знают, из каких основных этапов состоит цикл менеджмента.
3. Участники знают цели и задачи каждого этапа.
4. Участники знают, какие инструменты следует применять на каждом этапе менеджмента.
5. Участники умеют применять на практике модель ситуационного управления.

ПРОГРАММА ТРЕНИНГА:

Управленческая позиция. Роли и функции руководителя. Цикл менеджмента

- Роли и функции руководителя.
- Личные качества руководителя.
- Необходимые навыки руководителя.
- Основные функции руководителя.
- Роли руководителя в деятельности предприятия.
- Цикл менеджмента. Основные этапы цикла менеджмента.

Деловая игра «Задание для сотрудников»

Постановка целей. Планирование

- Постановка целей по методу SMART.
- Упражнение «Дерево целей».

Организация рабочего процесса

- Факторы, определяющие основные стили руководства
 - От чего зависит выбор стиля руководства.
 - Определение понятия «Уровень зрелости сотрудника».
 - Факторы, влияющие на уровень степени зрелости сотрудников.
 - Взаимосвязь степени зрелости сотрудников и выбора стиля руководства.
 - Эффективная организация работы сотрудников в конкретной ситуации.
 - Типичные ошибки при принятии управленческих решений.
- Элементные упражнения, направленные на определение собственного стиля руководства, уровня зрелости сотрудника и выбора стиля руководства в конкретной ситуации.*

Контроль за деятельностью сотрудников

- Понятие контроля.
 - Виды контроля.
 - Инструменты контроля.
 - Обратная связь как важный элемент контроля.
 - Положительная и отрицательная обратная связь как элемент контроля и управления.
- Бизнес кейс. «Контроль задания». Ролевая игра «Обратная связь сотрудникам».*

Методы проведения

Командные упражнения, деловые игры, выполнение заданий в мини-группах, разбор реальных ситуаций, кейсов, интерактивные мини-лекции, разбор видеофрагментов. Соотношение теории к практике 20/80

При оплате до **10.04.20**

стоимость **9 500 Р***

БОНУС:

Если от вашего салона на обучение идет 2 человека и более

ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ СКИДКА

10% !

ДАТА В МАРТЕ И АПРЕЛЕ ПО ЗАПРОСУ

Базовые семинары. Обучение с нуля.

Преподаватель Марина Клементьева

Восковая депиляция	Занятие по системе «мастер/ученик/модель», от 1 до 2 обучающихся. Теория и практическая отработка на модели. Способы и техники удаления волос, их преимущества и особенности. Показания и противопоказания. Обзор продукции для восковой депиляции — 4 типа воска — холодный, тёплый, горячий, пленочный, пред- и пост-ухода. Постановка рук во время отработки на модели депиляции ног, подмышечных впадин, классического бикини. Продолжительность: 4,5-5 ч. Стоимость обучения с отработкой — 3 500 Р, по предварительной записи.
Шугаринг (депиляция сахарной пастой)	Занятие по системе «мастер/ученик/модель», индивидуальное. Практическое занятие. Отработка на модели депиляции сахарной пастой: область классического бикини, подмышечных впадин и голени ног. Продолжительность: 3 ч. Стоимость обучения с отработкой — 3 500 Р, по предварительной записи.
Косметический массаж лица	Занятие по системе «мастер/ученик/модель». Обучение основам классического гигиенического (косметического) массажа лица с практической отработкой техник движений, «постановкой рук». Индивидуальный подход в обучении с учетом степени подготовленности обучающегося. Форма обучения: индивидуально Продолжительность: 2 дня, по 5 ч. Стоимость: 9 800 Р Форма обучения: 3-6 человек Продолжительность: 2 дня, по 7 ч. Стоимость 8 000 Р
Парафинотерапия и комплексный уход за телом	Занятие по системе «мастер/ученик/модель», от 1 до 2 обучающихся. Теоретическое и практическое занятие. Косметологические и лечебные воздействия парафинотерапии. Обзор продукции. Методика проведения парафинотерапии ног и рук, парафиновых масок на область лица. Уход за телом — парафанго, шокофанго. Отработка на модели (процедура парафинотерапии рук, ног и тело). Продолжительность: 3,5-4 ч. Стоимость обучения с отработкой — 3 500 Р
Массаж головы и воротниковой зоны	Занятие по системе «мастер—ученик—модель», 1 - 2 обучающихся. Теория и практическая отработка на модели или друг на друге. Способы и техники массажа, их преимущества и особенности. Работа с показаниями: <ul style="list-style-type: none">– усталость, напряжение мышц шеи и плечевого пояса из-за длительного нахождения в сидячем положении (сидячая работа, учеба);– болезненные ощущения в области верхней части спины и шеи, если они имеют чисто «мышечный» характер и не связаны с воспалительными процессами;– шейный остеохондроз;– сидячий образ жизни, гиподинамия;– профилактика выпадения волос и диффузную алопецию различной этиологии;– нарушения сна, снижение общего тонуса, снижение уровня работоспособности;– нарушение осанки, сколиоз в начальной стадии;– вегето-сосудистая дистония (воздействие на рефлексогенные зоны);– нарушения гормонального фона (вспомогательное средство) и др. Показания и противопоказания. Обзор препаратов для работы. Постановка рук и отработка движений во время отработки на модели. Продолжительность: 4 ч. Стоимость обучения с отработкой — 4 000 Р

ДАТА В МАРТЕ И АПРЕЛЕ ПО ЗАПРОСУ

Базовые семинары. Обучение с нуля.

Преподаватель Сергей Талбузин

Пирсинг
Стандартные проколы

Занятие по системе «мастер/ученик/модель», от 1 до 3 обучающихся, с отработкой проколов!

На семинаре проводится обучение проколам:

- пупок, - нос
- ухо - губа
- язык - бровь

- Правильный подбор украшений, инструментов и расходных материалов.;
- Правила и средства асептики и антисептики;
- Противопоказания к процедуре;
- Техника проведения проколов.;
- Возможные осложнения и их предупреждение.;
- Послеоперационный уход.;
- Демонстрация и самостоятельная отработка 2-3 проколов на моделях при их наличии, остальные проколы отрабатываются на муляжах.

Стоимость обучения с отработкой — 6 000 Р, по предварительной записи.

Повышение квалификации. Обучение после прохождения базового семинара.

Преподаватель Марина Клементьева

Восковая депиляция
Глубокое бикини

Занятие по системе «мастер/ученик/модель», индивидуальное.

Депиляция зоны глубокого бикини. Техника нанесения и отличительные особенности работы с горячим и пленочным восками. Проведение процедуры «с нуля» до завершающего этапа под руководством технолога.

Продолжительность: 4 ч.

Стоимость обучения с отработкой — 4 000 Р, по предварительной записи.

Шугаринг
Глубокое бикини

Занятие по системе «мастер/ученик/модель», от 1 до 2 обучающихся.

Данное обучение проводится как курс повышения квалификации для практикующих мастеров, либо после прохождения базового курса.

Теория и практическая отработка на модели. Способы и техники удаления волос, их преимущества и особенности. Показания и противопоказания.

Обзор оборудования и продукции для работы — виды и плотности сахарных паст, препаратов для пред- и пост-ухода.

Постановка рук во время отработки на модели.

Отработка зон: ягодицы, подъягодичная и межягодичная складки, паховая зона, лобок, половые губы, клиторальная зона.

Продолжительность: 3-3,5 ч.

Стоимость обучения с отработкой — 4 000 Р, по предварительной записи.

Тайский массаж
травяными мешочками

Занятие по системе «мастер/ученик/модель», 1 - 2 обучающихся.

Работа с жизненной энергией. Обучение особой технике тайского массажа, основанной на мягком воздействии тепла с элементами ароматерапии и акупунктуры, массажем мышечной и соединительной ткани.

Продолжительность: 2 дня, по 7 ч.

Стоимость 9 000 Р

ДАТА В МАРТЕ И АПРЕЛЕ ПО ЗАПРОСУ

Повышение квалификации.

Обучение после прохождения базового семинара.

Депиляция лица воском и сахарной пастой	Занятие по системе «мастер/ученик/модель», индивидуальное. <ul style="list-style-type: none">• Показания, противопоказания и рекомендации.• Порядок проведения процедуры.• Необходимые материалы, аксессуары и оборудование для работы.• Выбор вида горячего и пленочного воска, сахарной пасты. Практическая часть: <ul style="list-style-type: none">• Техника нанесения воска и сахарной пасты при депиляции лица.• Пошаговая депиляция лица.• Особенности проведения процедуры. Отличительные особенности работы с пленочными и горячими типами восков, сахарной пастой.• Проведение процедуры с «нуля» до завершающего этапа под руководством ведущего технолога компании «Ника Профи». Продолжительность: 4 ч. Стоимость обучения с отработкой — 4 000 ₽, по предварительной записи.
Стоунтерапия Комплекс Тело Лицо Маникюр/педикюр	Занятие по системе «мастер/ученик/модель», 1 - 2 обучающихся. Комплексная техника биоэнергетического массажа, которая включает в себя работу с горячими и холодными камнями. Приемы релаксирующего и расслабляющего массажа. Условия участия: Комплекс: стоимость 8 000 ₽, Продолжительность: 2 дня, по 7 ч. Тело: стоимость 6 000 ₽, Продолжительность: 6 ч. Лицо: стоимость 5 000 ₽, Продолжительность: 5 ч. Маникюр/педикюр: стоимость 4 000 ₽, Продолжительность: 4ч.
<i>Преподаватель Сергей Талбузин</i>	
Пирсинг Повышение квалификации	Занятие по системе «мастер/ученик/модель», 1 - 2 обучающихся. Темы семинара: <ul style="list-style-type: none">• анатомические особенности тела в местах прокола;• индивидуальный подбор украшений;• диагностика и тактика ведения осложненных проколов;• оптимизация послеоперационного ухода. Мастер-класс — демонстрация от 3 до 5 проколов на моделях при их наличии, остальные проколы демонстрируются на муляжах. На семинаре проводится обучение проколам: <ul style="list-style-type: none">• Industrial (индастриал) – двойной прокол уха штангой;• Septum (септум) – прокол перегородки носа;• Bridge (бридж) – прокол переносицы;• Monro/Madonna (монро или мадонна) – прокол верхней губы – «мушка»;• «Укус змеи» – двойной симметричный прокол нижней губы;• Tragus (трагус) – прокол козелка уха;• прокол щеки;• прокол соска у мужчин;• прокол пупка (нижней части);• технология растяжки мочки уха. Стоимость обучения с отработкой — 7 000 ₽, по предварительной записи.

Аудит. Анализ санитарно-эпидемиологической обстановки в мед. центре / салоне красоты.

Проверяющий Елена Фроловская

Клиентам, посетившим семинар по теме «Требования Роспотребнадзора: дезинфекция и стерилизация» на базе нашего Учебного центра на проведение аудита предоставляется скидка 10 %!

Услуга включает в себя выезд нашего квалифицированного специалиста в ваш мед. центр/салон красоты и проведение полного аудита текущего состояния предприятия по организации санитарно-противоэпидемического режима.

Аудит — это эффективный и наиболее рациональный способ обеспечить стабильную работу и независимость от проверяющих органов вашему бизнесу и повысить лояльность и обезопасить здоровье ваших клиентов и сотрудников. Вы узнаете, как исключить приостановку работы предприятия, штрафы, наказания и замечания при проверках Роспотребнадзора.

По результатам документарной проверки и анализа предприятия компания «Ника Профи» предоставляет отчет с выявленными отклонениями и нарушениями со ссылками на действующие документы в области санитарного законодательства РФ и рекомендациями по их устранению, а также папку по организации противоэпидемического и дезинфекционного режимов.

В состав папки входит:

- комплект наклеек для ведения дезинфекционного режима;
- комплект журналов, необходимых для ведения дезинфекционного режима;
- наглядные инструкции по дезинфекции и стерилизации инструментов.

Стоимость услуги: 13 000 Р

АРЕНДА ПОМЕЩЕНИЯ

Предлагаем в аренду помещение 36м² (вместимость до 15 человек) для проведения тренингов, семинаров, мастер классов и конференций. Зал очень светлый с 3 большими окнами.

В ПОМЕЩЕНИИ ИМЕЮТСЯ: телевизор, ноутбук, 11 стульев с пюпитрами и обычные стулья, стол, 3 массажных стола (кушетки), косметологические тележки, магнитно-маркерная доска, флипчарт и кулер. Возможна организация кофе-брейка.

По дополнительным вопросам и бронированию обращаться к руководителю Учебного центра компании «НИКА ПРОФИ» Ратмановой Наталье Викторовне (812) 611 09 61, (931) 348 38 64



Стоимость:
2 500 Р / 4 часа
4 500 Р / день



Размеры:
36 м²



Вместительность:
10-15 человек



Время работы:
09:00 - 18:00



Парковка:
бесплатно (во дворе)



Сан. узел:
1 (общий)



Кухня:
есть микроволновка



Розетки:
5 розеток



Ближайшее метро:
Площадь Ленина
(выход на Финляндский вокзал)



Время от метро:
2-3 минуты пешком



Кафе в шаговой доступности:
Кофе Хаус, Суши WOK,
Штолле, Клуб Кебаб



Гардероб:
есть

25 – 26.04
(сб-вс)
10:00-18:00

ОСНОВЫ РУКОВОДСТВА. технологии управления людьми и процессами

Данный тренинг позволяет определить круг необходимых для каждого руководителя ресурсов и инструментов и научить применять их на практике. Опытные руководители получают возможность определить свои зоны развития и скорректировать действия. Начинающие руководители получают полное представление об основных инструментах, необходимых для успешного руководства сотрудниками.



Управленческая позиция. Роли и функции руководителя. Цикл менеджмента

- Роли и функции руководителя.
- Личные качества руководителя.
- Необходимые навыки руководителя.
- Основные функции руководителя.
- Роли руководителя в деятельности предприятия.
- Цикл менеджмента. Основные этапы цикла менеджмента.

Деловая игра «Задание для сотрудников»

Постановка целей. Планирование

- Постановка целей по методу SMART.
- Упражнение «Дерево целей».*

Организация рабочего процесса

- Факторы, определяющие основные стили руководства.
- От чего зависит выбор стиля руководства.
- Определение понятия «Уровень зрелости сотрудника».
- Факторы, влияющие на уровень степени зрелости сотрудников.
- Взаимосвязь степени зрелости сотрудников и выбора стиля руководства.
- Эффективная организация работы сотрудников в конкретной ситуации.
- Типичные ошибки при принятии управленческих решений.

Элементные упражнения, направленные на определение собственного стиля руководства, уровня зрелости сотрудника и выбора стиля руководства в конкретной ситуации.

Мотивация сотрудников

- Материальная и нематериальная мотивация.
- Приемы оказания влияния руководителя на сотрудников.
- Правила мотивации сотрудников различного уровня зрелости.

Бизнес кейсы и элементные упражнения, направленные на определение и применение оптимальных форм материальной и нематериальной мотивации по отношению к различным типам сотрудников

Контроль за деятельностью сотрудников

- Понятие контроля.
- Виды контроля.
- Инструменты контроля.
- Обратная связь как важный элемент контроля.
- Положительная и отрицательная обратная связь как элемент контроля и управления.

Бизнес кейс. «Контроль задания». Ролевая игра «Обратная связь сотрудникам».

Форма обучения: 3 - 12 чел.

Стоимость участия в тренинге: 11 500 ₹

При оплате до 10.04.20 стоимость 9 500 ₹